



長野県よろず支援拠点

事前予約制

先着順

参加無料

# 2023年10月オンラインセミナー相談会のお知らせ



★は、知的財産アドバイザーからブランド化や商標権等についてのアドバイスを併せて行います。(約10分)



## 観光

### ★【基礎から解説】

#### 集客につながるツアー企画や イベント企画の作り方

企画担当者、マーケティング担当者必見！集客の基本をおさえて、顧客満足度向上とリピーター増加策を実践しましょう！

コーディネーター  
二村雅彦  
(地域資源活用コーディネーター)

10月20日(金)  
< Microsoft Teams 配信 >  
14:30~15:30 定員10名

## 創業

### やりたいことを形にする！ モヤモヤ解消のポイント

自分で事業をしてみたい、創業したい！でも何をしたらいいのかわからない。モヤモヤしている方向けに創業一歩手前のお話をします。

コーディネーター  
金丸望美  
(中小企業診断士)

10月20日(金)  
< Microsoft Teams 配信 >  
16:00~17:00 定員10名

## 営業力強化

～営業力強化で売上UP！～

### お客様の課題解決による 提案型営業のススメ

売上を伸ばすために何を優先的に取り組めば良いか？お客様のニーズを捉えているか？自社の「強み」「売り」を活かしているか？など営業力の強化ポイントを解説します。

コーディネーター  
樋口武伸  
(FP技能士・営業士)

10月23日(月)  
< Microsoft Teams 配信 >  
13:30~14:30 定員10名

## コミュニケーション

### 社内コミュニケーションを 活性化させる施策！

企業活動やお店の経営を円滑に進めていく上で、社員同士、パート・アルバイト同士のコミュニケーションは欠かせません！コミュニケーションの促進やそのメリット・事例を丁寧に解説します。

コーディネーター  
宮澤通夫  
(販路開拓・マーケティング)

10月23日(月)  
< Microsoft Teams 配信 >  
15:00~16:00 定員5名

## 飲食店

### ★ 飲食店売上向上⑦

#### 『儲けるためにすべきこと』

飲食店をやるからには儲けたい！「原価管理」「メニュー作り」「メニューの見せ方」「オペレーション」など、様々な視点から利益アップにつながるポイントをお伝えします。

コーディネーター  
中島麻希  
(1級フードアナリスト)

10月24日(火)  
< Microsoft Teams 配信 >  
14:30~15:30 定員10名

## 小売業

### 売場の学校7時限目

リピート率と単価アップ！

#### 『接客販売の極意』(前編)

声掛けが苦手、商品説明しても反応がイマイチ…。日々の接客については悩みがつきません。前編はアプローチやヒアリングの方法などについてお話しします。

コーディネーター  
中村友古  
(VMDインストラクター)

10月25日(水)  
< Microsoft Teams 配信 >  
14:00~15:00 定員10名

## WEB

### ★ WEBで集客！

#### 戦略や集客のポイント

WEBを使って集客を行っているがなかなか効果が出ない方必見！戦略や集客のポイントを最新の事例も踏まえて解説します。

コーディネーター  
飯田諒  
(ウェブデザイン技能士)

10月26日(木)  
< Microsoft Teams 配信 >  
14:00~15:00 定員10名

### ▶ 申込方法 メールフォーム

<https://nagano-yorozu.go.jp/contact>

※ご相談内容欄に必ず現在お悩みやお困りのこと、知りたいこと等ご記入ください。

### ▶ 申込期限 開催日の前日まで

※キャンセルの場合は必ず前日までにお知らせください。

中小企業・小規模事業者又はそれに類する方、創業予定者が対象のセミナーです。

※写真、動画撮影・録音不可となります。

今後のセミナー予定は、随時HPに掲載いたします。



長野よろず支援拠点



お問い合わせ ☎026-227-5875