



長野県よろず支援拠点

事前予約制

先着順

参加無料

2023年12月オンラインセミナー相談会のお知らせ



★は、知的財産アドバイザーからブランド化や商標権等についてのアドバイスを併せて行います。(約10分)



観光

★【Q&Aセミナー】その場で質問OK!

あなたの悩みは誰かの悩み
その場でまとめて解決しちゃいましょう!

「SNS運用はどこから手を付けばいい?」「旅館の広報・集客はどのように進めればよい?」等々...ご相談いただくことが多い内容を、事例を交えて「Q&A」形式でお答えします。その場でのご質問も受け付けます。「あなたの悩みは誰かの悩み」お気軽にご参加くださいね。

コーディネーター
二村雅彦
(地域資源活用コーディネーター)

12月8日(金)
<MicrosoftTeams配信>
15:00~16:00 定員10名

経営改善

商売上手の第一歩!
効果的なアピール方法を考えよう

あなたやあなたの会社のウリは何ですか? お客様に情報を届けるためには、発信内容と方法が大切です。そのポイントをお伝えします。

コーディネーター
金丸望美
(中小企業診断士)

12月14日(木)
<MicrosoftTeams配信>
16:00~17:00 定員10名

営業力強化

~営業力強化のポイントがわかる!~

お客様の課題解決による
提案型営業のススメ

売上を伸ばすために何を優先的に取り組めば良いか? お客様のニーズを捉えているか? 自社の「持ち味」「売り」「強み」を活かしているか? など営業力の強化ポイントを解説します。

コーディネーター
樋口武伸
(FP技能士・営業士)

12月19日(火)
<MicrosoftTeams配信>
14:00~15:00 定員10名

小売業

売場の学校9時限目
繁盛店になろう!

「3ステップのブランディング」

「ブランディングが大切なのは知ってるけど、何をすればいいかわからないし、なんだか難しそう...」そんな方のために、ブランドストーリーを伝える3つのステップについて実例を交えてお話しします。

コーディネーター
中村友古
(VMDインストラクター)

12月20日(水)
<MicrosoftTeams配信>
14:00~15:00 定員10名

WEBマーケティング

★ WEBサイト×SNS

~連携すると集客は2倍うまいく!~

WEBサイトとSNSで情報発信しても、なかなか集客に効果が出ない。効果が出る「コツ」を丁寧に解説します!

コーディネーター
宮澤通夫
(販路開拓・マーケティング)

12月20日(水)
<MicrosoftTeams配信>
15:30~16:30 定員5名

飲食店

★ 飲食店売上向上⑨

『味を守ること』

飲食店において、一番のキモはやはり「味」です。「変わらない味」といっても、どんなお店でも長い時間の中で衰えてしまうもの。味を守る、味を継承するために必要なことをお伝えします。

コーディネーター
中島麻希
(1級フードアナリスト)

12月21日(木)
<MicrosoftTeams配信>
14:30~15:30 定員10名

WEB

★ ECサイト立ち上げ講座

【基本編】

これからECサイトを立ち上げる方へ、どのツールを選ぶのがいいのか、どうやって立ち上げていくのかを解説します。

コーディネーター
飯田諒
(ウェブデザイン技能士)

12月21日(木)
<MicrosoftTeams配信>
16:00~17:00 定員10名

▶ 申込方法 メールフォーム

<https://nagano-yorozu.go.jp/contact>

※ご相談内容欄に必ず現在お悩みやお困りのこと、知りたいこと等ご記入ください。

▶ 申込期限 開催日の前日まで

※キャンセルの場合は必ず前日までにお知らせください。

中小企業・小規模事業者又はそれに類する方、創業予定者が対象のセミナーです。

※写真、動画撮影・録音不可となります。

今後のセミナー予定は、随時HPに掲載いたします。

長野よろず支援拠点

お問い合わせ ☎026-227-5875

