



長野県よろず支援拠点

事前予約制

先着順

参加無料

2023年11月オンラインセミナー相談会のお知らせ



★は、知的財産アドバイザーからブランド化や商標権等についてのアドバイスを併せて行います。(約10分)



SNS

Instagramのショッピング機能を活用しよう!

ECサイトを持っているがうまく活用できていない方必見! Instagramと連携方法について解説します。

コーディネーター
飯田諒
(ウェブデザイン技能士)

11月14日(火)
<MicrosoftTeams配信>
15:00~16:00 定員10名

飲食店



★ 飲食店売上向上⑧ 『飲食店における集客につながるPR』

お店選びの時、インターネットなどで情報を調べてからお店に足を運ぶのが当たり前になっている昨今。情報発信力が集客に大きく影響します。飲食店の“食欲を刺激する”発信方法をお伝えします。

コーディネーター
中島麻希
(1級フードアナリスト)

11月15日(水)
<MicrosoftTeams配信>
14:30~15:30 定員10名

ブランディング

★売れる! 伝わる! キャッチコピー&ネーミングのポイント

広告やパッケージで商品やサービスの魅力を伝える際の、ポイントのしぼり方やネーミング表現の工夫などについて、具体的な例をもとにお話しします。

コーディネーター
柴茜
(コピーライター)

11月16日(木)
<MicrosoftTeams配信>
14:00~15:00 定員10名

原価管理

★ 簡単かつ精度高い 原価管理のコツ

ちゃんとやろうと思えば思うほど難しくなる原価管理。実はそんなに厳密にやらなくても大丈夫です! じゃあどんな考え方でどのレベルまで把握していれば良いのか、そのポイントをお伝えいたします。

コーディネーター
大原健佑
(中小企業診断士)

11月20日(月)
<MicrosoftTeams配信>
15:00~16:00 定員10名

資金繰り

『クラウドファン』を活用した資金調達と顧客開拓

資金調達や全国への販路開拓・ファン作りとして「クラウドファン」を検討してみませんか! クラウドファン団体の特徴など、基礎的な事から実例等も交え分かり易く解説します。

コーディネーター
樋口武伸
(FP技能士・営業士)

11月21日(火)
<MicrosoftTeams配信>
14:00~15:00 定員10名

小売業

売場の学校8時限目 リピート率と単価アップ! 『接客販売の極意』(後編)

声掛けが苦手、商品説明しても反応がイマイチ…。日々の接客については悩みが付きません。後編は、商品説明のポイントや売れる販売員のやっていることなどについてお話しします。

コーディネーター
中村友古
(VMDインストラクター)

11月22日(水)
<MicrosoftTeams配信>
14:00~15:00 定員10名

WEBマーケティング

★【SNS集客】結果の出る運用方法とは?

～事例を含めて解説します!～

SNSを使用しているがなかなか結果がでない…運用方法が間違っているかも! 結果を出すポイントを最新事例を含めて解説します!

コーディネーター
宮澤通夫
(販路開拓・マーケティング)

11月22日(水)
<MicrosoftTeams配信>
15:30~16:30 定員5名

▶ 申込方法 メールフォーム

<https://nagano-yorozu.go.jp/contact>

※ご相談内容欄に必ず現在お悩みやお困りのこと、知りたいこと等ご記入ください。

▶ 申込期限 開催日の前日まで

※キャンセルの場合は必ず前日までにお知らせください。

中小企業・小規模事業者又はそれに類する方、創業予定者が対象のセミナーです。

※写真、動画撮影・録音不可となります。

今後のセミナー予定は、随時HPに掲載いたします。

長野よろず支援拠点

お問い合わせ ☎026-227-5875