



長野県よろず支援拠点

事前予約制

先着順

参加無料

2024年3月オンラインセミナー相談会のお知らせ



▶ 申込方法 メールフォーム <https://nagano-yorozu.go.jp/contact>

※ご相談内容欄に必ず現在お悩みやお困りのこと、知りたいこと等ご記入ください。

▶ 申込期限 開催日の前日まで※キャンセルの場合は必ず前日までにお知らせください。

中小企業・小規模事業者又はそれに類する方、創業予定者が対象のセミナーです。
※写真、動画撮影・録音不可となります。



販路開拓

挑戦してみたい！

はじめてのクラウドファンディング

「新商品を多くの人に知らせたい」「製品化の前に資金調達ができないかな」…。その手段としてクラウドファンディングに興味のある方へ、基本情報や必要な準備、ポイントなどをお伝えします。

3月11日 (月)

< Microsoft Teams >

14:00~15:00

定員10名



コーディネーター
柴 茜
(コピーライター)



小売店

売場の学校リピート企画

繁盛店になろう！

「3ステップのブランディング」

「ブランディングが大切なのは知っているけど、何をすればいいかわからないし、なんだか難しそう…。」そんな方のためにブランドストーリーを伝える3つのステップについて実例を交えてお話しします。

3月13日 (水)

< Microsoft Teams >

14:00~15:00

定員10名



コーディネーター
中村 友古
(VMDインストラクター)



販路開拓

製造業が押さえるべき

販路開拓の3STEP

主要顧客からの注文が減ってしまった！「今のうちの技術を使って他に作れるものはないだろうか」とお考えのとき、どのように販路開拓を進めるのが良いのか、その3つのSTEPを紹介します！

3月14日 (木)

< Microsoft Teams >

14:00~15:00

定員10名



コーディネーター
大原 健佑
(中小企業診断士)



資金繰り

今すぐ出来る！必ずやる！

経営者向け「資金繰り改善」と「価格転嫁交渉/販売価格値上」のポイント

資金繰りが上手くいかない。原材料費・経費高騰分の価格転嫁が進まない。そんな悩みの解決方法を、具体的な事例を交え分かり易く解説します。

3月18日 (月)

< Microsoft Teams >

14:00~15:00

定員10名



コーディネーター
樋口 武伸
(FP技能士・営業士)



WEB

Googleビジネスプロフィールを活用して

集客しよう！

Googleビジネスプロフィール活用できていますか？活用方法から事例まで詳しく解説していきます。

3月19日 (火)

< Microsoft Teams >

14:00~15:00

定員10名



コーディネーター
飯田 諒
(ウェブデザイン技能士)

